

Export im Binnenmarkt der Europäischen Union

Eckhard Höffner

mit einer Darstellung der
Förderprogramme für den Export

von

Hermann Schubert

1. Auflage 2004

V · E · W

Verlag Europäische Wirtschaft
München

Die Deutsche Bibliothek – CIP-Einheitsaufnahme

Ein Titeldatensatz für diese Publikation ist bei
der Deutschen Bibliothek erhältlich

Bei der Ausarbeitung und Zusammenstellung von Texten und Abbildungen wurde mit größter Sorgfalt vorgegangen. Trotzdem können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Verlag, Herausgeber und Autoren können für die fehlerhaften Angaben und deren Folgen weder eine juristische Verantwortlichkeit noch eine Haftung übernehmen. Jegliche Gewährleistung und Haftung – gleich aus welchem Rechtsgrund – im Hinblick auf den Inhalt des Werkes wird ausgeschlossen. Für körperliche Mängel an dem Buch selber wie fehlerhafte Bindung, schlechte Druckqualität, Beschädigungen oder Verschmutzungen bestehen die gesetzlichen Gewährleistungsrechte.

Für Verbesserungsvorschläge und Hinweise auf Fehler sind Verlag und Autoren dankbar. Alle Rechte vorbehalten, auch die der fotomechanischen Reproduktion und der Speicherung in elektronischen Medien.

1. Auflage 2004.

© Verlag Europäische Wirtschaft, München

Schwanthalerstr. 63

D-80336 München

Printed in Germany

Lektorat: Dr. Dietmar Höffner, Berlin, und Dr. Wolfgang Lasinger, München

Satz: FiFo Ost GbR, München (\LaTeX KOMA-Script)

Einband: Claudia Schubert, München

ISBN: 3-9320893-08-8

Papier gemäß DIN ISO 9706 unbegrenzt alterungsbeständig, entspricht den Vorgaben des Nordischen Umweltzeichens (Nordic Swan), chlorfrei gebleicht (total chlorfrei gebleicht).

Inhaltsverzeichnis

Tabellenverzeichnis xxi

Abbildungsverzeichnis xxiii

I Einführung 1

1 Warum ein Buch zum Binnenmarkt 3

2 Internationaler Handel 7

2.1 Handelshemmnisse 7

2.2 Dumping 9

2.2.1 Begriff 9

2.2.2 Abwehrmaßnahmen 10

2.3 Europäische Union 11

2.4 Weitere Freihandelszonen 12

2.5 Informationsstellen 13

2.5.1 Industrie- und Handelskammern 13

2.5.2 Auslandsvertretungen 13

2.5.3 AHK, Repräsentanten der Deutschen Wirtschaft 14

2.5.4 Euro Info Centre 16

2.5.5 Bundesagentur für Außenwirtschaft 16

2.5.6 Zoll 17

3 Exportgeschäfte 19

3.1 Beteiligte Parteien 19

3.2 Begriffe 20

3.3 Außenhandel 22

3.3.1 Direkter Export 22

3.3.2 Indirekter Export 23

3.3.3 Transithandel 24

3.3.4 Sonderformen 24

3.3.4.1 Veredelung 24

3.3.4.2 Leasing 26

3.3.4.3 Lizenzvertrag 27

3.3.4.4 Franchising 28

3.3.4.5 Handelsvertreter und Agenten 29

3.3.4.6 CIF-Agent 30

3.3.4.7 Handelsmakler 30

3.3.4.8	Vertragshändler	31
3.3.4.9	Alleinvertriebsvertrag	32
3.3.4.10	Kommissionsvertrag	32
3.3.4.11	Kompensationsgeschäfte	33
3.3.4.12	Speditionsvertrag	34
II	Freiheit des Warenverkehrs	37
4	Der Binnenmarkt	39
4.1	Jüngste Entwicklung der Europäischen Union	39
4.1.1	Die zentralen Projekte	39
4.1.1.1	Osterweiterung	39
4.1.1.2	Die Verfassung	40
4.1.2	Der Vertrag von Nizza	42
4.1.2.1	Neue Stimmgewichtung	42
4.1.2.2	Kommission	46
4.1.3	Die Beitrittskandidaten – statistischer Überblick	48
4.2	Beschreibung des Binnenmarkts	52
4.2.1	Europäische Gemeinschaft	54
4.2.2	Euro-Zone	55
4.2.3	EFTA	56
4.2.4	EW-Raum	56
4.2.5	Beitrittsstaaten	57
4.2.6	Türkei	57
4.2.7	Schweiz	59
4.3	Die Regelungsmethode der Union	59
4.3.1	Primärrecht	59
4.3.2	Sekundärrecht	61
4.3.2.1	Einzelermächtigung	63
4.3.2.2	Subsidiaritäts- und Verhältnismäßigkeitsprinzip	63
4.3.2.3	Angleichung der nationalen Rechtsvorschriften	64
4.4	Die Grundfreiheiten	64
4.4.1	Dienstleistungsfreiheit	65
4.4.2	Arbeitnehmerfreizügigkeit	66
4.4.3	Kapitalverkehrsfreiheit	66
4.4.4	Niederlassungsfreiheit	67
4.4.4.1	Niederlassungsrecht	68
4.4.4.2	Gründung und Leitung von Unternehmen	69
4.4.4.3	Gesellschaften	69
4.4.4.4	Rechtsangleichung	72
5	Warenverkehr nach dem EG-Vertrag	75
5.1	Überblick	75
5.1.1	Unzulässige Behinderungen in der Praxis	75
5.1.2	Verbot von Beschränkungen	76

5.1.3	Zoll und andere Abgaben	77
5.1.3.1	Das Zollgebiet	77
5.1.3.2	Gemeinschaftswaren	80
5.1.3.3	Verbrauchssteuern	82
5.1.3.4	Umsatzsteuer	84
5.1.4	Mengenmäßige Beschränkungen	84
5.1.5	Maßnahmen gleicher Wirkung	85
5.1.6	Zulässigkeit von Beschränkungen	86
5.1.6.1	Ziele	86
5.1.6.2	Notwendigkeit	87
5.1.6.3	Verhältnismäßigkeit	87
5.2	Was fällt alles unter die Warenverkehrsfreiheit	87
5.2.1	Waren	87
5.2.2	Staatliche Maßnahmen	89
5.2.2.1	Zwingende Regelungen	89
5.2.2.2	Unterlassen gegen Handlungen Privater	90
5.2.2.3	Gerichtsurteile	91
5.2.3	Grundsätze	91
5.2.3.1	Gleiche Regelung für in- und ausländische Produkte (Cassis)	92
5.2.3.2	Verbot aller möglichen Behinderungen	92
5.2.3.3	Regelungen zu den Verkaufsmodalitäten (Keck)	93
5.2.4	Einzelfälle	94
5.2.4.1	Benachteiligung der eigenen Hersteller	94
5.2.4.2	Reinheitsgebot	95
5.2.4.3	Registrierungen, inländischer Vertreter u.ä.	97
5.2.4.4	Preisregelungen	97
5.2.4.5	Produktzusammensetzung	97
5.2.4.6	Verpackungsgestaltung	99
5.2.4.7	Gattungsbegriffe, Produktbezeichnungen	106
5.2.4.8	Verzögerungen von Zulassungen, Typengleichheit	106
5.2.5	Zusammenfassung	108
5.3	Überprüfung durch Mitgliedstaaten	108
5.3.1	Überprüfungsrecht	108
5.3.1.1	Zulassungspflicht	109
5.3.1.2	Produktsicherheit	110
5.3.1.3	Lebens- und Futtermittel	111
5.3.1.4	Verfahren im Rahmen der Marktaufsicht	113
5.3.2	Widerspruchs- und Beschwerdemöglichkeit	116
6	Normung und CE-Kennzeichnung	119
6.1	Normen	119
6.1.1	Bedeutung der Normen für den Warenverkehr	119
6.1.2	Arten von Normen	120
6.1.3	Europäische Normen	121

6.1.4	Technische Harmonisierung	124
6.1.5	Neues Konzept der EG (CEN)	125
6.1.6	Nationale Regelungen	126
6.2	CEN-Normen	128
6.2.1	Regelungsmethode nach der »Neuen Konzeption«	128
6.2.2	Kennzeichnung	130
6.2.3	Das Zeichen	131
6.2.4	Folgen der berechtigten Nutzung des CE-Kennzeichens	132
6.2.5	Richtlinien	133
6.2.5.1	Überblick	133
6.2.5.2	Deutsche Umsetzung	137
6.3	Details zur CE-Kennzeichnung	138
6.3.1	Verantwortlicher	141
6.3.1.1	Hersteller	141
6.3.1.2	Bevollmächtigter	143
6.3.1.3	Importeur	144
6.3.1.4	Händler	145
6.3.1.5	Montage- und Installationsbetrieb	146
6.3.1.6	Arbeitgeber und Benutzer	147
6.3.2	Betroffene Erzeugnisse	148
6.3.3	Mehrere Richtlinien	149
6.3.4	Inverkehrbringen und Inbetriebnahme	150
6.3.4.1	Inverkehrbringen	150
6.3.4.2	Inbetriebnahme	151
6.3.5	Konformitätsbewertungsverfahren	151
6.4	Produktsicherheit	154
6.4.1	Anwendungsbereich	154
6.4.2	Hersteller und Händler	155
6.4.2.1	Hersteller	155
6.4.2.2	Händler	155
6.4.3	Sicheres Produkt	156
6.4.4	Beachtung von Normen	156
6.4.5	Pflichten der Wirtschaftsteilnehmer	158
6.4.6	Befugnisse der Mitgliedstaaten	159
6.5	Probleme	159
6.5.1	Nichtanbringung der CE-Kennzeichnung	159
6.5.2	Produkt nicht CE-tauglich	159
6.5.3	Reaktionen anderer Beteiligter	160
6.5.3.1	Behörden	160
6.5.3.2	Wettbewerber	162
6.6	Informationsquellen	162

7	Exportgenehmigungen	165
7.1	Einführung	165
7.1.1	Ausfuhrverfahren	165
7.1.2	Handelsbeschränkungen	165
7.1.2.1	Warenarten (Güter)	165
7.1.2.2	Länder	167
7.1.3	Binnenmarkt	167
7.2	Verbote und Genehmigungserfordernisse	168
7.2.1	Produktgruppen	169
7.2.1.1	Beispiele für »problematische« Produkte	172
7.2.1.2	Rüstungsgüter, Waffen, Sprengstoffe u.a.	177
7.2.1.3	Dual use	177
7.2.2	Embargos	179
7.2.3	Genehmigungen	181
7.2.3.1	Genehmigungspflicht	181
7.2.3.2	Außerhalb der EU	181
7.2.3.3	Innerhalb der EU	181
7.2.3.4	Transithandel, technische Unterstützung	183
7.2.3.5	Arten der Genehmigungen	183
7.2.4	Weitere Einzelheiten	184
7.3	Prüfliste für Exportgenehmigungen	185
III	Vertragsrecht	189
8	Vertragsgestaltung	191
8.1	National Unterschiede beim Vertragsrecht	191
8.2	Vertragstypen	195
8.2.1	Letter of Intent	195
8.2.2	Vorvertrag	196
8.2.3	Rahmenvertrag	196
8.2.4	Sukzessivlieferungsvertrag	196
8.2.5	Besondere Vertragstypen	197
8.2.6	Allgemeine Geschäftsbedingungen	198
8.3	Grundzüge	198
8.3.1	Allgemein	198
8.3.2	Anwendbares Recht	200
8.3.3	Anwälte	200
8.3.4	Vertragsmuster	202
8.3.5	Erster Vertragsvorschlag	204
8.3.6	Schriftform	205
8.3.6.1	Allgemein	205
8.3.6.2	Kaufmännisches Bestätigungsschreiben	206
8.3.7	Sprache	206
8.3.8	Länge des Vertrages	207
8.4	Wie entwirft man einen Vertrag?	208

8.4.1	Typischer Vertragsinhalt	208
8.4.2	Zielvorgaben	210
8.4.2.1	Verkäufer	210
8.4.2.2	Käufer	210
8.4.2.3	Wesentliche Vertragspflichten	212
8.4.3	Risikoverteilung	212
8.4.3.1	Exportversicherung	213
8.4.3.2	Fabrikations- und Leistungsrisiko	213
8.4.3.3	Zahlungsfähigkeit	214
8.4.3.4	Zahlungsunwilligkeit	215
8.4.3.5	Transportrisiko	216
8.4.3.6	Verspätungsrisiko	217
8.4.3.7	Währungs- und Preisrisiko	218
8.4.3.8	Gewährleistungsrisiko	219
8.4.3.9	Produkthaftungsrisiko	221
8.5	Einzelfragen	222
8.5.1	Preisgleitklauseln	222
8.5.1.1	Allgemein zu Preisen	222
8.5.1.2	Hintergrund für Preisgleitklauseln	222
8.5.1.3	Einzelne Klauseln	225
8.5.1.4	Währungsswaps	229
8.5.2	Eintragung von Schutzrechten	229
8.5.2.1	Wer wird Markeninhaber	229
8.5.2.2	Gemeinschaftsmarke	230
8.5.2.3	Andere Schutzrechte	232
8.5.3	Bestechungsgelder	232
8.6	Gerichtsstand	233
8.6.1	EuGVVO (Brüssel I)	233
8.6.2	Allgemeiner Gerichtsstand	235
8.6.3	Ausschließliche Gerichtsstände	236
8.6.4	Erfüllungsort vertraglicher Verpflichtungen	237
8.6.5	Andere Gerichtsstände	238
8.6.5.1	Niederlassung	238
8.6.5.2	Widerklage	238
8.6.5.3	Gewährleistungs- oder Interventionsklage	239
8.6.5.4	Rügelose Einlassung	239
8.6.5.5	Verbrauchersachen	239
8.6.6	Vereinbarung	241
8.7	Prüfliste	243
9	Anwendbares Recht	247
9.1	Einführung	247
9.2	Internationales Privatrecht	247
9.3	Statut	248
9.4	Durchsetzung eigener Rechtsvorstellungen	249
9.4.1	Zwingende Vorschriften	249

9.4.2	Ordre public	251
9.5	Bestimmung des anwendbaren Rechts	252
9.5.1	Grundsatz der Rechtswahlfreiheit	253
9.5.2	Beispiele	254
9.5.3	Hinweise	256
10	UN-Kaufrecht	259
10.1	Geltungsbereich	259
10.1.1	Einführung	259
10.1.2	Grundsatz	262
10.1.3	Parteien	262
10.1.4	Staaten	263
10.1.5	Vertragsgegenstand	265
10.1.5.1	Persönlicher Gebrauch	266
10.1.5.2	Herzustellende Waren	268
10.1.6	Rechtswahl und Änderungen	269
10.1.6.1	Rechtswahl	269
10.1.6.2	Vertragliche Änderungen	270
10.1.7	Was wird vom UN-Kaufrecht nicht geregelt	270
10.2	Vertragsschluss	272
10.2.1	Zustandekommen	272
10.2.2	Form	273
10.2.3	AGB	274
10.2.3.1	Geltung	274
10.2.3.2	Inhaltskontrolle	276
10.2.4	Vertragsänderungen	276
10.2.5	Zugang von Erklärungen	276
10.3	Verpflichtungen der Verkäufers	277
10.3.1	Lieferzeit	277
10.3.2	Lieferort	278
10.3.3	Transportkosten und -versicherung	279
10.3.4	Waren-Dokumente	280
10.4	Leistungsstörungen	280
10.4.1	Begriff der Leistungsstörung	280
10.4.2	Rechtsbehelfe	280
10.4.3	Wesentliche Vertragsverletzung	281
10.4.4	Recht auf Vertragsaufhebung	283
10.4.4.1	Grundzüge	283
10.4.4.2	Verlust des Rechts	283
10.4.4.3	Rückgabe bereits ausgetauschter Leistungen	284
10.4.5	Antizipierter Vertragsbruch	285
10.5	Lieferung mangelhafter Ware	285
10.5.1	Vertragswidrigkeit	285
10.5.1.1	Begriff	285
10.5.1.2	Verwendungszweck	286
10.5.1.3	Produktrechtliche Vorschriften	287

10.5.1.4	Unmöglichkeit	289
10.5.1.5	Teillieferung	289
10.5.1.6	Lieferung besserer Ware	290
10.5.1.7	Rechtsmängel	290
10.5.2	Gefahrenübergang	291
10.5.3	Untersuchungs- und Rügepflicht	293
10.5.3.1	Überblick	293
10.5.3.2	Rügepflicht	295
10.5.3.3	Form und Inhalt der Mängelrüge	297
10.5.3.4	Versäumte Mängelrüge	298
10.5.4	Rechtsbehelfe im Einzelnen	298
10.5.4.1	Erfüllung und Nachbesserung	299
10.5.4.2	Minderung	302
10.5.4.3	Aufhebungsrecht	303
10.5.4.4	Schadensersatz	307
10.5.5	Sonderfall Teillieferung und Teilerfüllung	307
10.5.5.1	Teilerfüllung	307
10.5.5.2	Sukzessivlieferverträge	310
10.6	Verzug der Verkäufers	310
10.6.1	Rügeobliegenheit	311
10.6.2	Minderung	311
10.6.3	Erfüllungsanspruch	311
10.6.4	Vertragsaufhebung	312
10.6.5	Schadensersatz	313
10.7	Pflichten des Käufers	313
10.7.1	Pflichten	313
10.7.1.1	Zahlungsverpflichtung	314
10.7.1.2	Abnahme und Annahmeverzug	315
10.7.1.3	Andere Pflichten des Käufers	316
10.7.2	Vertragsverletzungen des Käufers	316
10.7.2.1	Vertragsaufhebung	317
10.7.2.2	Spezifizierung der Ware	318
10.8	Schadensersatz	318
10.8.1	Anspruch auf Schadensersatz	318
10.8.1.1	Begrenzung der Haftung	318
10.8.1.2	Vertragswidrige Ware	319
10.8.1.3	Verursachung durch Dritte	320
10.8.1.4	Verursachung durch die andere Partei	320
10.8.1.5	Ersatzpflicht aufgrund unterlassener Anzeige	320
10.8.2	Umfang des Schadensersatzes	321
10.8.2.1	Begrenzung durch Vorhersehbarkeit	322
10.8.2.2	Schadensberechnung bei Vertragsaufhebung	323
10.8.2.3	Weitere Schäden	324
10.8.3	Schadensminderungspflicht	325
10.8.4	Zinsen	326
10.9	Nationales Recht und Verjährung	326

10.9.1	Allgemein	326
10.9.2	Gewährleistung	326
10.9.3	Parallele Anwendung von nationalem Recht	327
10.9.3.1	Personenschäden	328
10.9.3.2	Sachschäden	328
10.10	Prüfliste	332
11	Richtlinien zum Vertragsrecht	339
11.1	Agenten, Handelsvertreter und -makler	339
11.1.1	Einführung	339
11.1.2	Anwendungsbereich	341
11.1.3	Anwendbares Recht	342
11.1.4	Vertragsschluss, Dauer und Beendigung	343
11.1.4.1	Abschluss des Vertrags	343
11.1.4.2	Dauer	343
11.1.4.3	Kündigung	344
11.1.5	Rechte und Pflichten	345
11.1.5.1	Allgemein	345
11.1.5.2	Provision	346
11.1.5.3	Abrechnung	350
11.1.5.4	Buchauszug	351
11.1.6	Wettbewerbsverbot	351
11.1.7	Entschädigung bei Beendigung	352
11.1.7.1	Allgemeine Bestimmungen	352
11.1.7.2	Ausgleich	355
11.1.7.3	Schadensersatz	356
11.1.8	Typischer Inhalt eines Handelsvertretervertrags	356
11.1.9	Hinweise zu internationalen Verträgen	360
11.1.9.1	Rechtswahl	360
11.1.9.2	Informationsstellen	362
11.2	Zahlungsverzugs-Richtlinie	363
11.2.1	Einführung	363
11.2.2	Geltungsbereich	364
11.2.3	Gegenstand der Richtlinie	365
11.2.4	Zahlungsverzug	366
11.2.5	Folgen des Verzugs	367
11.2.5.1	Zinsen	367
11.2.5.2	Sonstiger Schaden	368
11.2.6	Wahlmöglichkeiten der Staaten	369
11.2.7	Zinsberechnung	369
11.2.7.1	Methode der Zinsberechnung	369
11.2.7.2	Nach deutschem Recht	372
11.3	Sonstige EU-Richtlinien zum Privatrecht	374
11.3.1	Einführung	374
11.3.2	Missbräuchliche Vertragsklauseln	376
11.3.2.1	Überblick	376

11.3.2.2	Liste missbräuchlicher Klausel	377
11.3.3	Verbrauchsgüterkauf	379
11.3.3.1	Anwendungsbereich	380
11.3.3.2	Vertragswidrigkeit	381
11.3.3.3	Folgen der Lieferung von vertragswidriger Ware	382
11.3.3.4	Garantie	383
11.3.3.5	Fristen	384
11.3.3.6	Regressmöglichkeit des Verkäufers	384
11.3.4	Fernabsatz (Versand)	385
11.3.5	E-Commerce	387
11.3.6	Elektronische Signaturen	388
11.3.7	Haustürgeschäfte	388
11.3.8	Verbrauchercredit-Richtlinie	389
11.3.9	Überweisungs-Richtlinie	390

IV Einzelthemen 393

12 Sicherungsvereinbarungen 395

12.1	Zurückbehaltungsrecht	396
12.1.1	Überblick	396
12.1.2	Nach dem UN-Kaufrecht	396
12.1.2.1	Aussetzungsrecht	396
12.1.2.2	Anhalterecht	398
12.1.2.3	Folgen der Aussetzung oder Anhaltung	399
12.2	Eigentumsvorbehalt	399
12.3	Dokumentenakkreditiv	402
12.3.1	Grundzüge	402
12.3.2	Begriff des Akkreditivs nach den ERA	404
12.3.2.1	Basis des Akkreditivs	404
12.3.2.2	Das Akkreditiv	405
12.3.2.3	Zustandekommen des Vertrages	405
12.3.2.4	Dokumentenstrenge	407
12.3.3	Arten der Akkreditive	408
12.3.4	Arten der Dokumente	409
12.3.4.1	Transportdokumente	410
12.3.4.2	Andere Dokumente	411
12.3.5	Inanspruchnahme des Akkreditivs	412
12.3.5.1	Einreichung der Dokumente	412
12.3.5.2	Prüfung durch die Bank	412
12.3.5.3	Einwendungen der Bank	413
12.3.5.4	Einstweiliger Rechtsschutz	414
12.3.6	Prüfliste	414
12.4	Dokumenteninkasso	415
12.4.1	Grundlage des Inkasso	415
12.4.1.1	Beteiligte an einem Inkasso	415

12.4.1.2	Inhalt des Inkassoauftrags	416
12.4.1.3	Arten der Inkassi	416
12.4.2	Vorlage und weitere Verfahrensweise	417
12.5	Bankbürgschaften und Garantien	418
13	Incoterms	421
13.1	Einführung	421
13.2	Einbeziehung und Wirkung	422
13.3	Exportdokumente	423
13.4	Überblick über die einzelnen Klauseln	427
13.4.1	E-Klausel	428
13.4.2	F-Klauseln	428
13.4.3	C-Klauseln	430
13.4.4	D-Klauseln	433
14	Kartellrechtliche Grenzen	437
14.1	Einführung	437
14.2	Wirkungen von vertikalen Vereinbarungen	439
14.2.1	Vorteile vertikaler Vereinbarungen	440
14.2.1.1	Erschließung neuer Märkte	441
14.2.1.2	Investitionen	441
14.2.1.3	Gegenseitige Unterstützung	442
14.2.1.4	Vermittlung von Know-how	442
14.2.1.5	Selektives System	442
14.2.2	Nachteile vertikaler Vereinbarungen	443
14.2.2.1	Vertikale Preisbindung	443
14.2.2.2	Markenzwang	444
14.2.2.3	Mengenvorgaben	445
14.2.2.4	Vertriebsbeschränkungen	445
14.3	Voraussetzungen eines Verbots	445
14.3.1	Handelsvertreter	447
14.3.2	Bagatellgrenze	448
14.3.2.1	Unternehmensgrößen	449
14.3.2.2	Marktanteile	450
14.3.2.3	Ausnahmen	452
14.4	Gruppenfreistellungsverordnung	455
14.4.1	Anwendungsbereich	455
14.4.2	Ausnahmen	457
14.4.2.1	Geregelte Ausnahmen von der Freistellung	457
14.4.2.2	Einzelfallentscheidungen	458
14.4.2.3	Geltungserhaltende Reduktion	459
15	Produkthaftung	461
15.1	Einführung	461
15.2	Haftung nach Richtlinie	463
15.2.1	Berechtigter	464

15.2.2	Produkte	465
15.2.2.1	Begriff	465
15.2.2.2	Zulieferer	465
15.2.2.3	In den Verkehr gebracht	466
15.2.2.4	Dienstleistungen	466
15.2.3	Verantwortlicher	467
15.2.3.1	Zwingende Regelung	467
15.2.3.2	Wirtschaftliche Tätigkeit	467
15.2.3.3	Hersteller	468
15.2.3.4	Importeur	468
15.2.3.5	Händler und Lieferanten	469
15.2.4	Fehler	469
15.2.4.1	Überblick	469
15.2.4.2	Zeitpunkt des Auftretens	471
15.2.4.3	Höchstmögliche Sicherheit	473
15.2.4.4	Verwendung	473
15.2.4.5	Verbindliche Normen	474
15.2.4.6	Entwicklungsrisiko	475
15.2.5	Schadensersatzpflicht	476
15.2.5.1	Personenschaden	477
15.2.5.2	Sachschaden	477
15.2.5.3	Immaterielle Schäden	477
15.2.5.4	Das fehlerhafte Produkt	478
15.2.6	Beweislast	478
15.2.6.1	Grundsatz	479
15.2.6.2	Erleichterungen	479
15.2.6.3	Marktanteilshaftung	480
15.2.7	Fristen	480
15.2.8	Wahlmöglichkeiten der Staaten	481
15.3	Produkthaftung in internationalen Fällen	482
15.3.1	Zuständiges Gericht	483
15.3.1.1	Sitz des Beklagten	483
15.3.1.2	Ort des Schadenseintritts	483
15.3.2	Anwendbares Recht	485
15.3.2.1	Einführung	485
15.3.2.2	EU-Recht	485
15.3.2.3	Aus deutscher Sicht	486
15.4	Nationale Produkthaftungsregelungen	487
15.4.1	Überblick	487
15.4.2	Begrenzung der Kompetenz zu eigenständigen Regelungen	488
15.4.3	Deutsches Produkthaftungsrecht	491

16	Typische Exportfinanzierungsinstrumente	495
16.1	Einführung	495
16.2	Lieferantenkredit	496
16.3	HERMES-gedeckter Bestellerkredit	496
16.4	Forfaitierung	498
16.5	Exportleasingfinanzierung	499
16.6	Projektfinanzierung	501
16.7	Multi-Sourcing-Financing	502
17	Instrumente der Exportfinanzierungsinstitutionen	503
17.1	Kreditanstalt für Wiederaufbau	503
17.1.1	Allgemeines	503
17.1.2	Mittel- bis langfristige Exportfinanzierung aus Marktmitteln	503
17.1.2.1	Bestellerkredit	503
17.1.2.2	Rahmenkreditverträge	504
17.1.2.3	Projektfinanzierung	504
17.1.2.4	Exportleasingfinanzierung	505
17.1.3	Informationen, Antragstellung und Kontaktstellen	505
17.2	Ausfuhrkreditgesellschaft	506
17.2.1	Allgemeines	506
17.2.2	AKA-Bestellerkredit	507
17.2.3	Projektfinanzierung	508
17.2.4	Grundverträge und Rahmenkreditabkommen	508
17.2.5	Ankauf von bundesgedeckten Forderungen	508
17.2.6	Lieferantenkredite	509
17.2.7	Informationen, Antragstellung und Kontaktstelle	509
17.3	EBRD-Handelsförderungsprogramm für Banken	510
17.3.1	Einführung	510
17.3.2	Handelsförderungsprogramm für lokale Banken	510
17.3.3	Krediteröffnende und bestätigende Banken	511
17.3.4	Transaktionen und qualifizierte Instrumente	511
17.3.5	Ausschluss von nichtförderbaren Exportwaren	512
17.3.6	Konditionen	512
17.3.7	Vorfinanzierungen vor dem Export	513
17.3.8	Rechtliche Unterlagen	513
17.3.9	Umfangreiche und komplexe Transaktionen	514
17.3.10	Antragsverfahren für Garantien	514
17.3.11	Informationen und Kontaktstellen	514
18	Versicherung von Ausfuhrgeschäften	515
18.1	Staatliche Ausfuhr- und Kreditversicherung	515
18.1.1	Allgemeines	515
18.1.2	Grundzüge der Ausfuhrleistungsgewährleistungen	515
18.1.2.1	Gedeckte Risiken	516
18.1.2.2	Politische Risiken	516
18.1.2.3	Wirtschaftliche Risiken	516

18.1.2.4	Kriterien für die Übernahme	517
18.1.2.5	Selbstbeteiligung	517
18.1.2.6	Laufzeiten	518
18.1.2.7	Bearbeitungsgebühren und Kosten	518
18.1.2.8	Antragstellung	518
18.1.3	Deckungsformen von Einzelgeschäften	519
18.1.3.1	Fabrikationsrisikodeckung	519
18.1.3.2	Lieferantenkreditdeckung	521
18.1.3.3	Leasingdeckung	522
18.1.3.4	Bauleistungsdeckung	524
18.1.3.5	Vertragsgarantiedeckung	527
18.1.4	Deckungsformen von Sammelgeschäften	528
18.1.4.1	Revolvierende Einzelkreditdeckung	528
18.1.4.2	Ausfuhr-Pauschal-Gewährleistung (APG)	530
18.1.4.3	Ausfuhr-Pauschalgewährleistung-light	532
18.1.5	Deckungsformen für exportfinanzierende Kreditinstitute	534
18.1.5.1	Finanzkreditdeckung	534
18.1.5.2	Verbriefungsgarantie	536
18.1.5.3	Rahmenkreditdeckung	537
18.1.6	Informationen und Beratungsangebot für KMU	538
18.1.7	Kontaktstellen	539
18.2	Staatliche Exportversicherer im Ausland	540
18.3	Private Ausfuhr- und Kreditversicherung	540
18.3.1	Inländische private Kreditversicherung	540
18.3.2	Ausländische private Kreditversicherung	541
19	Sonstige Exportförderungsprogramme	543
19.1	Exportförderung der EU	543
19.2	Exportförderung durch den Bund	543
19.2.1	Bundesförderung für Auslandsmessen	543
19.2.2	Kontaktstellen	545
19.2.3	Sonderförderprogramm <i>Erneuerbare Energien</i>	545
19.3	Exportförderung durch die Bundesländer	545
19.3.1	Baden-Württemberg	545
19.3.1.1	Exportförderprogramm	545
19.3.1.2	Messebeteiligungen	548
19.3.1.3	Zuschüsse für Exportberatung	549
19.3.1.4	Kontaktaufnahme und Antragsstellung	549
19.3.2	Bayern	549
19.3.2.1	Garantieprogramm für Auslandsmärkte	549
19.3.2.2	Bürgschaften für Betriebsmittelkredite zur Vorfinanzierung von Auslandsaufträgen	550
19.3.2.3	Messebeteiligung	551
19.3.2.4	Außenwirtschaftsberatungsprogramm	551
19.3.2.5	Förderprogramm <i>Go International</i>	552
19.3.2.6	Mittelständisches Kooperationsprogramm	553

19.3.2.7 Partnerschaften zur Erschließung von Weltbank- projekten	553
19.3.2.8 Unternehmerreisen/Kooperationsbörsen	553
19.3.2.9 Delegationsreisen/Delegationsbesuche	554
19.3.2.10 Kontakt	554
19.3.3 Messebeteiligung Berlin	555
19.3.4 Brandenburg	556
19.3.5 Messebeteiligung Bremen	556
19.3.6 Messebeteiligung Hamburg	557
19.3.7 Messebeteiligung Hessen	558
19.3.8 Messebeteiligung Mecklenburg-Vorpommern	559
19.3.9 Messebeteiligung Niedersachsen	560
19.3.10 Messebeteiligung Nordrhein-Westfalen	561
19.3.11 Messebeteiligung Rheinland-Pfalz	563
19.3.12 Messebeteiligung Saarland	564
19.3.13 Messebeteiligung Sachsen	564
19.3.14 Messebeteiligung Sachsen-Anhalt	565
19.3.15 Messebeteiligung Schleswig-Holstein	566
19.3.16 Messebeteiligung Thüringen	567

Tabellenverzeichnis

1.1	Außenhandel Deutschlands 1950-2002	5
3.1	Veredelung - Zollwertberechnung	25
4.1	Das Europäische Parlaments und der Rat ab 2004	44
4.2	Vergleich: Stimmgewichtung - Bevölkerung	47
4.3	Bewerberländer - wichtige statistische Indikatoren (2001)	49
4.4	Die wichtigsten statistischen Indikatoren (2001)	50
4.5	Statistischen Indikatoren: (Durchschnitt 1997/2001)	51
5.1	Zollgebiet der EU (Besonderheiten)	79
7.1	CE-Richtlinien - deutsche Umsetzung	135
7.1	Außenhandel Deutschland 2002	166
7.2	Ausfuhrkontrolle - Adressen	179
7.3	Embargostaaten März 2003	180
8.1	Incoterms	216
10.1	UN-Kaufrecht: Vertragsstaaten	336
11.1	Verzugszinssätze nach deutschem Recht	373
18.1	HERMES Selbstbeteiligung	517
19.1	Außenhandel Deutschlands nach Bundesländern 2002	546

Abbildungsverzeichnis

3.1	Bereiche eines Exportgeschäfts	20
3.2	Typisches Finanzierungsleasing	27
3.3	Handelsvertreter	30
3.4	Handelsmakler	31
3.5	Kommissionsgeschäft	32
4.1	Organe der EG	43
4.2	Regelungsmethode der EU	61
5.1	Warenverkehr	77
6.1	Warenverkehr - Normung	130
6.2	CE-Kennzeichnung	131
6.3	CEN-Verfahren	140
7.1	Grundzüge der Ausfuhrkontrolle	182
10.1	Rechte des Käufers (UN-Kaufrecht)	299
11.1	Verbrauchsgüterkauf: Rechtsmittel	383
12.1	Dokumentenakkreditiv	403
13.1	Muster einer Handelsrechnung	424
14.1	Vertikaler Wettbewerb	439
14.2	Markenzwang	444
14.3	Vertriebsbeschränkungen	445
14.4	Verbundene Unternehmen (Wettbewerb)	449
15.1	Beispiel (Produkthaftung): Haftungsketten	469